



**PERFACT**

Geschäftschancen  
Personalentwicklung  
Nachhaltigkeit

# OFFENES SEMINAR-PROGRAMM NACHHALTIGKEIT - ESG

Transformation zum ökosozialen Wirtschaften

Offen

Aktuell 16.10.2023

# Es geht um ...

... um alles.



# Keynote / Vortrag

## „Der Kaffee und ich verändern die Welt“



[Datum]

[Uhrzeit]  
Dauer: ca. 40 Min.

[Ort / Link]  
(Auf Anfrage)



Zahlen Daten Fakten – Warum wir jetzt handeln müssen – und was die wichtigsten 3 Rahmenbedingungen sind.



Welche Risiken und Chancen diese Transformation für uns beinhaltet und wie wir sie mit 5 Schritten nutzen können.



Und jetzt? Action. 3 einfache Maßnahmen, mit denen wir direkt starten und Großes bewirken können.



Blick in den Vortrag – Video 2:30:

<https://youtu.be/gh7iIO-G-dA> 

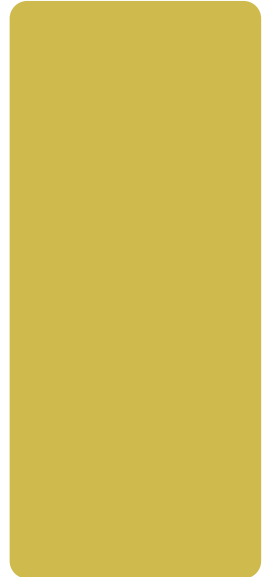
PERFACT Positionierung – Video 3:20:

[https://youtu.be/\\_FpNUBc7F1k](https://youtu.be/_FpNUBc7F1k) 

**Christoph Stieg**

Geschäftsführender Gesellschafter

ESG Consulting



# Vortrags-, Seminar- und Workshop-Angebote

	ESG statt EUR-Economy	NICHTS IST SO WIRTSCHAFTLICH WIE NACHHALTIGKEIT	BEST PRACTICE in ökosozialem Wirtschaften
Inhalt	Ökoeffizienz – klimaneutral wirtschaften ist nicht teuer. Weniger CO2 zu produzieren und für Alternativen zu sorgen, kostet etwas Geld – es nicht zu tun kostet vielleicht den Planeten.	Nachhaltiges Wirtschaften steht immer stabil auf drei Säulen: ökologisch, sozial und ökonomisch. Alle 3 Facetten sind gleichzeitig Werte-Maßstäbe für eine attraktive Unternehmenskultur.	Ökologisch, ökonomisch, sozial handeln im Alltag. Alle Unternehmensbereiche und das eigene Handeln bewusst reflektieren und hinsichtlich „Green“ optimieren
Benefits	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Praktische Beispiele anhand relativ CO2 intensiver Geschäftsmodelle verstehen und erkennen, wie sie umsetzbar sind</li> <li>✓ Die CO2-Belastung des eigenen Geschäftsmodell praktisch anpacken können.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Praktische Anwendungen kennenlernen, wie diese 3 Säulen realisiert werden können</li> <li>✓ Weltrendite ist keine Marketing-Instrument sondern ein Anspruch aus Überzeugung und Verantwortung.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ In allen Aktivitäten des unternehmerischen Handelns die 3 Säulen beachten</li> <li>✓ Mit Check-List in alle Bereiche einsteigen und mögliche Optimierungen und Lösungen erkennen .</li> </ul>
Lernziele	<p>Vorgehen: Vermeiden, reduzieren, kompensieren</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Was lässt sich vermeiden – Bananen weg, Tretroller her</li> <li>• Was lässt sich reduzieren – Beispiele</li> <li>• Wie kann man kompensieren – wie funktioniert kompensieren und macht das tatsächlich Sinn? Und wenn ja, wie?</li> <li>• Das Modell von perfect training – CO2 negativ, zu 100%</li> <li>• „Mein Plan“ – so kann's gehen CO2-Produktion zu vermeiden, zu reduzieren, zu kompensieren</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Keynote-Impulse mit einer praktischen Anleitung, um zu einem grünen und sozialen Anspruch zu gelangen.</li> <li>✓ Den ökologischen Anspruch formulieren: Was wollen wir als Unternehmen, dabei werden alle Unternehmensbereiche beleuchtet, intern (Geschäftsmodell, Geldveranlagung, Mitarbeitende) und externe (Kunden, Lieferanten, ...)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Strukturelle Voraussetzungen für ökologisches, soziales und wirtschaftliches Denken und Handeln</li> <li>✓ Eingehend in verschiedene Bereiche hineinarbeiten, Mitarbeiterführung, NewWork-Aspekte, Bestellwesen, Lieferanten-Bewertung.</li> <li>✓ Verankerung in Leitbild und Arbeitsanweisungen.</li> </ul>
Methoden	Vortrag, medial unterstützt, Praktische Impulse, Best Practice, Q&A	Key-Note-Impuls und interaktiver Workshop, in dem direkt am eigenen Konzept gearbeitet wird	Praktische Arbeit an den verschiedenen Geschäftsbereichen mit beispielhaften Impulsen
TN-Anzahl			
Dauer	40 Min. und anschl. Q&A	0,5 Tage/ 4 Stunden	1 Tag/ 8 Stunden
Aktuelle Termine	Jederzeit über unsere Webinar-Termine	25.03.2024	24.04.2024

# ANMELDUNG

Beratung zu den Inhalten, individuelle Schwerpunkte, Teilnahme-Buchungen und Anfragen nehmen wir gerne digital und persönlich, gerne auch via Telefon entgegen:

Anfrage senden

\* Weitere Termine sind auf Anfrage verfügbar bzw. werden regelmäßig durch uns veröffentlicht. Für Teams ab 3 Teilnehmenden bieten wir auch die individuelle Konzeption von Leadership-Trainingsprozessen auf Anfrage an.

[office@perfactconsulting.com](mailto:office@perfactconsulting.com)

+43 1 7996514

Wirksam führen und besser verkaufen.

PERFACT CONSULTING ist seit 1992 kompetenter Partner anspruchsvoller Unternehmen in der Personalentwicklung für Führung und Verkauf. Mit messbarer Wirksamkeit und KÖNNEN-MACHEN-Garantie entwickeln wir die Sales-Performance unserer Kunden und erreichen deren ehrgeizige Ziele.

[www.perfactconsulting.com](http://www.perfactconsulting.com)

# PERFACT kurz vorgestellt

# PER FACT



## NACHHALTIGKEIT ESG-Chancen nutzen

Jetzt Potenziale analysieren,  
Strategien definieren und die  
Organisation entwickeln.

Gemeinsam **setzen wir um.**

---



## PERSONALENTWICKLUNG Leadership und Sales

Jetzt wird Nachhaltigkeit zum  
Führungsthema; und sie ist ein  
Chancen-Motor im Verkaufen.

Gemeinsam **trainieren wir sie.**

---



## GESCHÄFTSCHANCEN Produktivität im Fokus

Mit geschärftem Blick jetzt die  
Produktivität steigern, Chancen  
nutzen und Risiken vermeiden.

Gemeinsam **entdecken wir sie.**

---



# PERFACT

Geschäftschancen  
Personalentwicklung  
Nachhaltigkeit

AT

**PERFACT CONSULTING GmbH**

Universitätsring 10  
1010 Wien

FL

**PERFACT CONSULTING (Liechtenstein) GmbH**

Industriestrasse 56  
9491 Ruggell

DE

**PERFACT RESULTS Holding GmbH**

Laufamholzstraße 171  
90482 Nürnberg

**Christoph Stieg**

+43 699 1091 1091

[christoph.stieg@perfactconsulting.com](mailto:christoph.stieg@perfactconsulting.com)



**E** [office@perfactconsulting.com](mailto:office@perfactconsulting.com)

**W** [www.perfactconsulting.com](http://www.perfactconsulting.com)